

Informativo Semanal nº 01

TRANSFER PRICING

A equipe da Tributare há vários anos vem acompanhando a complexa legislação regente e atuando na consultoria sobre a sistemática de TRANSFER PRICING (Preço de Transferência).

Com a crescente internacionalização dos negócios, em razão da instalada globalização, é cada vez mais comum as empresas dividirem a operação entre suas unidades localizadas em diferentes países. O Estado ao constatar que os preços praticados entre seus contribuintes e suas associadas/coligadas em outros países nem sempre estão pautados pela condição normal de mercado e que estas transações podem distorcer a percepção da riqueza produzida no mercado interno, estabeleceu regras para determinação dos preços nestas situações.

Nossa consultoria tem o objetivo de proporcionar aos contribuintes eficiência e segurança na apuração do TRANSFER PRICING com vista à atender a Fiscalização da Secretaria da Receita Federal do Brasil.

A legislação que rege as práticas dos Preços de Transferência traz impactos diretamente no lucro das empresas ao aplicar os métodos de cálculo que, quase invariavelmente, apresentam ajustes nos impostos pagos, beneficiando o Estado.

Por isso as soluções da Tributare oferecem a melhor gestão para equilibrar as operações de importação/exportação sujeitas ao TRANSFER PRICING, durante todo o ano, possibilitando ao contribuinte operar em *compliance* à legislação, sem desconsiderar as ações pró-ativas que permitirão otimizar o lucro preventivamente a favor da empresa.

Os trabalhos são desenvolvidos no campo prático, na forma de auditoria prévia, com entrega de material detalhado que embasaram os relatórios e realização de apuração em módulos, de acordo com os critérios legais e apoiado nas últimas mudanças do governo.

Analisaremos a questão seguindo a estrutura proposta abaixo:

1. O que caracteriza uma Pessoa Vinculada

2. Importações

- métodos de apuração do TRANSFER PRICING;
- preparação dos dados para apuração do TRANSFER PRICING;
- conversão em moeda nacional dos valores das importações;
- método PIC – Preços Independentes Comparados;
- método PRL - Preço de Revenda menos Lucro;
- PRL 1 (aplicável na Revenda de Mercadorias Importadas)
- PRL 2 (aplicável na Produção com Material Importado)
- método CPL – Custo de Produção mais Lucro;
- como escolher o melhor método para a empresa.

3. Exportações

- métodos de apuração do TRANSFER PRICING;
 - preparação dos dados para apuração do TRANSFER PRICING;
 - conversão em moeda nacional dos valores das exportações;
 - método PVEX – Preço de Venda nas Exportações;
 - método PVA - Preço de Venda por Atacado no País de Destino, Diminuído do Lucro;
 - método PVV - Preço de Venda a Varejo no País de Destino, Diminuído do Lucro;
 - método CAP – Custo de Aquisição ou de Produção mais Tributos e Lucros;
 - como escolher o melhor método para a empresa.
4. Tratamento aos juros pagos ou creditados a pessoas vinculadas em operações de mútuo
5. Procedimentos a serem adotados em operações com países com tributação favorecida (paraísos fiscais)

Como se preparar para fiscalizações, ferramentas de auditoria utilizadas pelo Fisco, como fundamentar a escolha do melhor método de cálculo, comportamento e atuação da Receita Federal, riscos e penalidades e, o mais importante, o adequado planejamento dos negócios essencial à otimização da carga tributária no âmbito dos Preços de Transferência... Venha compartilhar de toda a experiência, capacidade e talento da Tributare!

Para saber mais acesse

www.tributare.com.br

e descubra como transformamos CONHECIMENTO em VALOR!!

